



**Seis decisões
financeiras para
proteger seus
negócios durante
a crise COVID-19**

1. Identifique maneiras de reduzir

O tempo para uma "limpeza" é agora!
Analise todas as suas despesas recorrentes e identifique as que você pode eliminar.

O corte de custos não existe para manter o conforto então, se estiver na dúvida, pergunte-se: "Isso é vital para o meu negócio?"

Se não for, cogite eliminar ou bloquear temporariamente essa despesa.

2. Planeje todos os resultados

Sempre há um cenário bom e um cenário ruim e, na maioria das vezes, as coisas acabam ocorrendo no meio dessas previsões.

Você não pode evitar o resultado, mas pode se preparar para isso! Portanto, planeje vários cenários através de suas projeções de fluxo de caixa e mantenha um acompanhamento constante.

3. Revise suas dívidas

À medida que a incerteza aumenta, o mesmo ocorre com as consultas sobre a liquidação da dívida. Identifique sua posição atual de caixa, analise os números e crie um plano de pagamento.

Em momentos como esse, é essencial manter um saldo do fluxo de caixa. Não pague mais do que aquilo que recebe e também não hesite em entrar em contato com seus bancos ou fornecedores para renegociar uma prorrogação e/ou novas taxas. Todo mundo está na mesma posição que você. Todos nós vamos superar isso juntos.

4. Encontre novas fontes de receita

Uma mudança na maneira como as empresas operam não é necessariamente uma coisa ruim. Abre as portas para uma nova oportunidade!

Pergunte a si mesmo(a): "Como posso operar um negócio e oferecer aos clientes nossos serviços neste novo estilo de vida comercial?"

Adaptar-se às mudanças na economia é como as empresas passam por momentos difíceis. É uma nova oportunidade para a sua empresa evoluir em um mercado novo e desconhecido.

5. Proteja seu fluxo de caixa

O dinheiro é o oxigênio para uma empresa. Ele entra e sai, mantendo a empresa viva. Contanto que você esteja fluindo, poderá fazê-lo funcionar.

Você não pode ter um negócio sem saídas de caixa. Um fluxo de caixa bem equilibrado mantém um nível igual e controlado de entradas e saídas de caixa.

Participe de novas opções de pagamento para incentivar o fluxo de caixa. Ofereça desconto para recebimentos antecipado, se possível. A sobrevivência é o elemento chave aqui. Sempre proteja sua posição de caixa neste mercado.

6. Aproveite ao máximo os clientes atuais

É hora de apoiar-se mutuamente e não aproveitar a situação. Trate isso como uma oportunidade de criar lealdade com seus clientes .

Ofereça-lhes benefícios especiais para superar isso. Esteja ao lado deles e mantenha o relacionamento. Afinal, a lealdade é o melhor investimento que uma empresa pode ter.

Protege a renda futura e influencia as novas.

Estes são os momentos para proteger nossa posição financeira. Tome todas as medidas possíveis.

No final do dia, não há uma maneira definitiva para uma empresa se proteger de dificuldades financeiras, mas tudo se resume a tomar decisões inteligentes desde o início.



HBB

CONTABILIDADE • GESTÃO • CONSULTORIA

**CONTABILIDADE E GESTÃO
CAMINHAM JUNTAS!**

www.hbbcontabilidade.com.br

  @hbb.contabilidade